

НЕ НАУКОЙ ЕДИНОЙ

## МДМ Банк делает ставку на микрорынки

Внимательное отношение к каждому региону  
и широкие полномочия региональных руководителей —  
ключевые факторы успеха новой стратегии развития банка.

17 октября в Новосибирске состоялась пресс-конференция МДМ Банка, посвященная долгосрочной стратегии развития бизнеса до 2017 года и текущему состоянию банковской отрасли в России. Основными спикерами были топ-менеджеры банка: председатель правления Игорь Кузин, вице-президент и финансовый директор Тина Кукка, а также вице-президент по региональному развитию розничного бизнеса и малого и среднего бизнеса (МСБ) Сибирского макрорегиона Юрий Семенчук.



По словам Игоря Кузина, который представил журналистам новую стратегию развития банка, ключевым фактором успеха МДМ Банка станет развитие бизнеса с учётом уникальности каждого региона присутствия, а также социальных и экономических особенностей каждой территории. Именно региональная специфика будет учитываться банком при разработке новых продуктов и выборе приоритетных направлений развития бизнеса. «Этот принцип лежит в основе одного из ключевых факторов успеха нашей стратегии развития — микропозиционирования», — отметил Игорь Кузин. — Мы стремимся к тому, чтобы каждый руководитель наших региональных центров мыслит и действует как предприниматель, как глава банка в рамках своего города или региона. Только так можно построить успешную модель бизнеса, которая будет отвечать потребностям и запросам наших клиентов».

МДМ Банк, по словам Игоря Кузина, ориентируется на качественных и ответственных в финансовом отношении клиентов. Таким клиентам банк готов предлагать самые выгодные на рынке условия. Уже сейчас, по его словам, МДМ Банк входит в Топ-7 самых недорогих банков с точки зрения стоимости банковского обслуживания и кредитных ставок.

Как отметил Игорь Кузин, в связи с тем, что сейчас в экономике наблюдаются признаки возможного развития стресс-сценария, которые могут сказаться на состоянии банковской сферы, клиентам особенно важно обращать внимание на устойчивость банка в случае развития негативного сценария. «Важно оценивать банк не только по размеру капитала, но и по способности зарабатывать операционную прибыль», — резюмировал Игорь Кузин.

В этом контексте, как сообщила Тина Кукка, основное внимание МДМ Банка в настоящее время направлено на улучшение качества баланса и повышение операционной прибыли. МДМ Банк за первое полугодие 2013 года сократил расходы на 8,5%, увеличив при этом операционные доходы на 24%. Также банк имеет один из самых высоких на рынке показателей капитала: МДМ Банк вошел в Топ-10 устойчивых банков России, согласно отчету международного рейтингового агентства Standard & Poor's (S&P).

Вице-президент по региональному развитию розничного бизнеса и МСБ Юрий Семенчук отметил в ходе пресс-конференции, что главными направлениями стратегии банка в Сибири на 2014 год станут развитие потребительского кредитования и ипотеки, а также обновленное предложение по private banking.

«В наших планах — повышение эффективности ипотечного направления, включая оптимизацию бизнес-процессов выдачи ипотечных кредитов, централизацию функции сопровождения ипотечного портфеля, а также построение новой модели продаж. За счёт нового подхода к управлению ипотекой мы планируем увеличить выдачи кредитов на покупку жилья в Сибирском макрорегионе в четыре раза к концу 2014 года, в том числе за счёт открытия специализированных ипотечных центров Новосибирске, Кемерове, Красноярске и Омске», — отметил Юрий Семенчук.

Оценивая перспективы развития в Сибири, Юрий Семенчук добавил, что банк планирует развивать потребительское кредитование за счёт введения новых продуктов, в том числе предодобренных кредитов. «На днях мы запустили свой первый брендированный продукт — «Добрую карту», — говорит Юрий Семенчук. — И мы рассчитываем, что она станет лидером в линейке кредитных карт и обеспечит 52% общих продаж». В 2014 году, по словам Юрия Семенчука, МДМ Банк планирует рост объёма продаж в розничном сегменте на 31% к показателям 2013 года.

Также МДМ Банк в Сибирском макрорегионе будет активно развивать проект «Частный банк», который был выделен в отдельное направление бизнеса. В Сибири будут открываться специализированные точки обслуживания состоятельных клиентов на базе действующих офисов. Для этой категории клиентов в 2014 г. будут запущены новые инвестиционные продукты: ПИФы, доверительное управление, накопительное страхование жизни, обезличенные металлические счета и монеты, операции на рынке Forex.

На пресс-конференции также были объявлены приоритетные задачи по повышению качества обслуживания и улучшению каналов взаимодействия с клиентами. В настоящее время в банке внедряется специализированный образовательный проект для руководителей, вводятся единые стандарты работы отделений, ежемесячно замеряется уровень удовлетворённости клиентов, много внимания уделяется обучению персонала.

Пресс-служба МДМ Банка

### Справка о МДМ Банке

ОАО «МДМ Банк» основано в 1990 году и в настоящий момент входит в число крупнейших частных банков России по размеру капитала и объёму активов.

Банк имеет один из самых высоких долгосрочных кредитных рейтингов среди российских частных банков по оценке международных рейтинговых агентств Standard & Poor's (BB-) и Moody's (Ba3).

В число акционеров банка входят крупнейшие международные финансовые институты — Международная финансовая корпорация (IFC) и Европейский банк реконструкции и развития (EBRD).

Банк предоставляет полный спектр услуг в

основных секторах рынка финансовых услуг, включая розничное банковское обслуживание, обслуживание малого и среднего бизнеса, корпоративные, лизинговые и инвестиционные банковские услуги.

Региональная сеть банка насчитывает 187 отделений в 110 городах России, более 7300 банкоматов (включая банкоматы банков-партнёров). Банк обслуживает 3,5 миллиона физических лиц, а также 70 000 корпоративных клиентов и клиентов малого и среднего бизнеса.

Банк имеет генеральную банковскую лицензию ЦБ РФ на осуществление банковских операций № 323 от 05.12.2012 г.

## Конкурс

**ФГБУН Институт природных ресурсов, экологии и криологии СО РАН** объявляет конкурс на замещение вакантных должностей: научного сотрудника лаборатории геохимии и рудогеогеографии по специальности 25.00.23 «физическая география и биогеография, география почв и геохимия ландшафтов»; научного сотрудника лаборатории геоэкологии и гидрогеохимии по специальности 03.02.08 «экология» (биологические науки); научного сотрудника лаборатории эколого-экономических исследований по специальности 08.00.05 «экономика и управление народным хозяйством». Срок подачи документов — до 6 декабря 2013 г. Дата проведения конкурса — 26 декабря 2013 г. Объявление о проведении конкурса, информация об условиях конкурса и перечень необходимых документов опубликованы на сайте ИПРЭК СО РАН ([www.inrec.chita.ru](http://www.inrec.chita.ru), раздел «Новости»). Документы (с пометкой «на конкурс») направлять в конкурсную комиссию по адресу: 672014, г. Чита, ул. Недорезова, 16а, а/я 521, либо по адресу: e-mail: [ok.inrec.sbras@mail.ru](mailto:ok.inrec.sbras@mail.ru). Справки по тел.: 8(302-2) 20-61-84 (отдел кадров), 20-61-97 (приемная, факс).

**ФГБУН Институт оптики атмосферы им. В. Е. Зуева СО РАН** объявляет конкурс на замещение должностей научного сотрудника (1 шт. ед.) и старшего научного сотрудника (1 шт. ед.) по специальности 01.04.05 «оптика» в соответствии с квалификационными требованиями. С победителями конкурса заключаются срочные трудовые договоры по соглашению сторон. Конкурс проводится 10 января 2014 г. Документы на конкурс принимаются до 25 декабря 2013 г. по адресу: 634021, г. Томск, пл. Ак. Зуева, 1, отдел кадров. Объявление о конкурсе и перечень необходимых документов размещены на сайтах СО РАН и ИОА СО РАН (<http://www.ioa.ru>). Телефон: (3822) 492-875.

## Литологическое совещание в Новосибирске

С 28 по 31 октября в Институте нефтяной геологии и геофизики им. А. А. Трофимюка СО РАН проводится VII Всероссийское литологическое совещание «Осадочные бассейны, седиментационные и постседиментационные процессы в геологической истории».

Это крупнейшее научное мероприятие, по предварительным оценкам в совещании примут участие около 700 специалистов из академических, ведомственных институтов, вузов и геологических орга-

низаций РФ. На открытии совещания выступили академик А. Э. Конторович и д. г.-м. н. О. В. Япаскурт. Доклады разбиты на 10 секций, 31 октября планируется заключительное пленарное заседание с дебатами, прениями и принятием решения. Также в рамках мероприятия запланированы экскурсии и пресс-конференция. Подробности читайте в следующих номерах «НВС».

Наш корр.

## Академиада по волейболу

25—27 октября в Академгородке прошёл  
очередной турнир по волейболу «Академиада — 2013».



Турнир собрал 13 команд Сибирского региона из городов Томск, Северск (Томская область), Барнаул. Новосибирск представляли команды НГУ, Фонд им. Рожкина, «Кристалл», ГЭТ (городской электротранспорт). От СО РАН участвовали команды ННЦ (женщины и мужчины 50+) и команда ИЯФ СО РАН (мужчины 35+). Турнир проходил в спортивном зале Дома физкультуры СО РАН.

Благодаря напряжённой борьбе до последних игр в трёх подгруппах сохранилась интрига — кто же будет победителем? Первое место в группе женских команд заняла команда «Центрсибнефтепровод» (г. Томск), в группе «мужчины 50+» первое место заняла команда «Кристалл» (г. Новосибирск), в группе «мужчины 35+» — команда ИЯФ СО РАН.

Во время турнира судейская бригада в каждой из подгрупп провела подсчёт баллов, а также определила лучших игроков в номинациях «Лучший связующий игрок» и «Самый полезный игрок». Призы лучшего связующего получили О. Бобылева («Центрсибнефтепровод», г. Томск), О. Павлюк (ГЭТ, г. Новосибирск), А. Горбунов («Северск», г. Северск). Призы в номинации «Полезный игрок» получили С. Лебедева (СО РАН, г. Новосибирск), С. Силинник («Кристалл», г. Новосибирск), А. Веремейчик («Северск», г. Северск).

Организатор турнира — Управление делами СО РАН (Э. В. Скубневский, П. А. Дрожжин). Все участники были очень довольны уютным теплым залом, высоким уровнем судейства и призами.

Соб. инф.

Фото П. Дрожжина



Наука в Сибири

УЧРЕДИТЕЛЬ — СО РАН

Главный редактор Ю. ПЛОТНИКОВ

ВНИМАНИЮ ЧИТАТЕЛЕЙ  
«НВС» В НОВОСИБИРСКЕ!

Любые номера газеты «НВС» можно приобрести или получить по подписке в холле первого этажа УД СО РАН с 9.00 до 18.00 в рабочие дни (Академгородок, Морской проспект, 2)

Адрес редакции: Россия, 630090, Новосибирск, Морской проспект, 2. Тел./факс: 330-81-58; тел: 330-09-03, 330-15-59.

Корпункты: Иркутск 51-35-26 Томск 49-22-76 Красноярск 90-79-39

Стоимость рекламы: 50 руб. за кв. см

Отпечатано в типографии ЗАО «Бердская типография» 633011, г. Бердск, ул. Линейная, 5. Подписано к печати 30.10.2013 г. Объем 3 п.л. Тираж 1500. Не заказана Редакция рукописи не рецензирует и не возвращает.

Рег. № 484 в Мининформпечати России

Подписной инд. 53012 в каталоге «Пресса России» Подписка 2013, 2-е полугодие, том 1, стр. 148

E-mail: [presse@sbras.nsc.ru](mailto:presse@sbras.nsc.ru) © «Наука в Сибири», 2013 г.